



全国機材商経営同友会

〒101-0043 東京都千代田区神田富山町8番地アツミビル6階 電話03(5295)0135 FAX03(5295)0130 http://www.kaname-g.jp/ 発行人 上田良堂 編集人 真霜守雄

かなめ会員 機材商の 展示会・研修会

講習会 「マスコミ活用術」

■9月7日/大阪・(株)上田商店

大阪府の(株)上田商店は9月7日(水)、大阪市天王寺区の大阪府教育会館・タカツガーデンで「マスコミ活用術」をテーマとした講習会を開催する。時間は13時～16時まで。

講師の(株)アルトスター代表取締役・石尾雅子氏=写真=は自身も数々の雑誌やテレビに出演することで名声を得て現在の地位を築いた。先日も多くのクライアントのオンリーワンを見つけ出し、テレビ出演に導く成功事例が放映されている。また、テレビ出演経験のある松岡クリーニング・国重社長にも、テレビ出演後の反響等の体験談を聞く。



同社では、「ネット社会が浸透したとは言え、不特定多数が見るテレビの影響はやはり強大。この機会にぜひメディア戦略を学び、不景気をふっ飛ばしましょう!」としている。参加費用は一人3000円。定員50名(先着順)。詳しくは同社(TEL06・6633・4621)まで。

靴・靴メンテナンス講習会

■9月7日/東京・(株)アオイ

東京都の(株)アオイは9月7日(水)、八王子市みなみ野の日野自動車21世紀センターで「靴・靴メンテナンス&クリーニング講習会～PART1」を開催する。時間は9時30分～16時30分まで。

講師は(株)レッツリフォームの高柳光生社長で、たった1日で従来にない低料金サービスの技術の数々を修得、メンテナンス、クリーニング全てのサービスをトータルで提供できるノウハウを学ぶ。参加費用は一人5000円(昼食代含む)。また、同社では10月5日(水)には「靴・靴PART2」、11月16日(水)には「簡単新リフォーム」と、レッツの講習会を計画しており、詳しくはTEL042・676・6111まで。

靴・靴洗いと革リメイク講習会

■9月11日/福井・(株)ハヤカワ

福井県の(株)ハヤカワは9月11日(日)、福井市大願寺の同本社で「靴・靴洗いと革リメイク講習会」を開催する。時間は9時～16時30分まで。

講師は(株)レッツリフォームの高柳光生社長で、たった1日で従来になかった靴・靴洗いと革リメイクの最新技術が修得できるという。参加費用は一人5000円(昼食代含む)。詳しくは同社(TEL0776・23・0037)まで。

DUKE310新登場

本部システムもさらに充実

デジジャパン

より早く、より見やすく、より簡単に



▲新機能充実でさらに進化した「DUKE310」



▲様々な使い方が可能な客側ディスプレイ

TERAOKAグループの(株)デジジャパン(東京都港区台場)はこの秋、人気のクリーニングPOS「DUKEシリーズ」に、スタッフの接客力と販促力が高いレベルで平準化し、売上アップを実現するDUKE310を新発売した。

■大型画面で使いやすさアップ、販促力アップ
DUKE210に比べて約1.5倍に大きくなった15インチのディスプレイを搭載。ミスなく安定した操作が可能になり、年配のスタッフにでも安心して受付けができるようになった。

さらにお客様へのアピール用に客側ディスプレイも装着し、商品の受渡し中にセールの案内・工場作業の様子・販促画像・CMメッセージが流せる。お客様が支払額を確認する際に会計情報が表示されるディスプレイを見るので、効果的に販促ができるようになる。

▼顧客ABC直近1ヶ月から1年間のお客様の売上を毎月集計し色とABCで大切なお客様をお知らせする。▼商品コメント→商品ごとの受付時の注意点を登録時に表示。受付時の確認もれにDM代を削減して、売上

▼顧客ABC直近1ヶ月から1年間のお客様の売上を毎月集計し色とABCで大切なお客様をお知らせする。▼商品コメント→商品ごとの受付時の注意点を登録時に表示。受付時の確認もれにDM代を削減して、売上

▼顧客ABC直近1ヶ月から1年間のお客様の売上を毎月集計し色とABCで大切なお客様をお知らせする。▼商品コメント→商品ごとの受付時の注意点を登録時に表示。受付時の確認もれにDM代を削減して、売上

▼顧客ABC直近1ヶ月から1年間のお客様の売上を毎月集計し色とABCで大切なお客様をお知らせする。▼商品コメント→商品ごとの受付時の注意点を登録時に表示。受付時の確認もれにDM代を削減して、売上

知らせする顧客ABCや受付時に発生しやすい店舗でのトラブルを防止する新機能を追加。スタッフによる接客レベルのバラつきを防ぐ各種コメント機能も充実している。

▼顧客ABC直近1ヶ月から1年間のお客様の売上を毎月集計し色とABCで大切なお客様をお知らせする。▼商品コメント→商品ごとの受付時の注意点を登録時に表示。受付時の確認もれにDM代を削減して、売上

▼顧客ABC直近1ヶ月から1年間のお客様の売上を毎月集計し色とABCで大切なお客様をお知らせする。▼商品コメント→商品ごとの受付時の注意点を登録時に表示。受付時の確認もれにDM代を削減して、売上

▼顧客ABC直近1ヶ月から1年間のお客様の売上を毎月集計し色とABCで大切なお客様をお知らせする。▼商品コメント→商品ごとの受付時の注意点を登録時に表示。受付時の確認もれにDM代を削減して、売上

▲様々な使い方が可能な客側ディスプレイ

▼顧客ABC直近1ヶ月から1年間のお客様の売上を毎月集計し色とABCで大切なお客様をお知らせする。▼商品コメント→商品ごとの受付時の注意点を登録時に表示。受付時の確認もれにDM代を削減して、売上

▼顧客ABC直近1ヶ月から1年間のお客様の売上を毎月集計し色とABCで大切なお客様をお知らせする。▼商品コメント→商品ごとの受付時の注意点を登録時に表示。受付時の確認もれにDM代を削減して、売上

新発売

Cleanig POS System

DUKE 310

より早く、やさしく、正確に。

接客力・販促力の向上と業務の“見える化”で売上アップ。

より大きく

15インチの大型ディスプレイ

より丁寧に

上得意のお客様が見える

より使いやすく

各種コメントで受付スタッフをサポート

商品コメント・トラブルメモ・本部コメント・顧客コメント・閉店コメント

より正確に

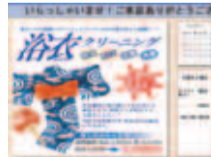
カチャカチャキーボードで商品打込が素早く簡単、指に優しいソフトメカキーを搭載

より早く

印字スピードが速い(業界最速)

より伝えやすく効果的に

大型客側液晶ディスプレイで販促力をアップ



よりお得に

充実のポイント管理
有効期限・会員区分別・商品/付加価値別ポイント

より囲い込む

ライトカードで複数店舗のポイント運用

より使いやすく

特売スケジュールが機能アップ

